

事例 6

年商規模	1.5億
従業員数	6名
主な工種	給排水・空調
地域	岡山



■導入のきっかけ

以前導入していたソフトは毎年の保守料が相当高額であり、保守の更新を取りやめておりました。このたび故障でパソコンの入替をしたのですが、今のOSに対応させるにはソフトの有償バージョンアップが必要だということで、それも結構な額だったため、他社のソフトを探していたときこのソフトに出会いました。価格面では問題ないのですが、機能面を比較検討することにしました。

■導入を決めた理由

以前は当社も手広く仕事をしておりましたが、今は決まったような種類の仕事がほとんどです。私（※注 社長様）が主に見積もりを作っておりますが、【これぐらいのソフト】という失礼になっちゃうかもしれませんが、ほんと十分なんです。当社は役所への入札も行っておりませんし500万以下の仕事ばかりです。当社のような会社が100万以上もするソフトは簡単に導入できないですからね。なのでその機能があって8万円という価格が決定的な理由です。

■導入後の状況は？

細かい工事が多い我が社の場合、単純に使いやすく早く見積もりができることができるので重宝しています。当社のように細かい工事をたくさんされているような会社なら合うと思いますよ。

