

## 事例5

年商規模	1.5億
従業員数	3名
主な工種	給排水・衛生設備
地域	大阪



### ■導入のきっかけ

以前勤めていた設備会社を2年前に退職し、新しく会社を興しました。前の勤務先では某メーカーの設備業向けソフトを使っていたので慣れているそのソフトを購入することを検討しました。が現状の仕事内容に見合わない高額かつ多機能なため導入を見合わせておりました。今回案内を頂いて「見積GOO」の内容を見ると、以前使っていたソフトに引けを取らない機能があるうえ低価格だったので使ってみることにしました。

### ■導入を決めた理由

驚いたのが最初からデータが入っていたこと。今までは前のエクセルで入力した見積をコピーの使いまわしで使っていて、過去に例のない種類の工事だと金額をいくりにするかで悩み、簡単な見積でも時間がかかっていました。使いやすいようにと少しずつデータを付け加えたりもしましたが管理が大変で、結局は「こんなものだろう」という価格で見積を出していました。しかし今回の「見積GOO」にはほとんどの工種があらかじめ入ってますし、もし無いものがあったとしても簡単に追加登録ができる優れモノでした。

### ■導入後の状況は？

ソフトを一度も使ったことが無い方にはピンと来ないかもしれませんが、やっぱりエクセルとは違います。本を見ながら頭を悩ませるよりソフトを使った方が圧倒的に楽だと私は思います。現在私の会社では担当が3名いるのでネットワーク化して2台追加して運用する予定です。

